

IBVBF 2019

МЕЖДУНАРОДНЫЙ БАЛТИЙСКИЙ БИЗНЕС ФОРУМ



# МЕЖДУНАРОДНЫЙ БАЛТИЙСКИЙ БИЗНЕС ФОРУМ



ЭКСПОРТ  
ДОСТУПЕН  
КАЖДОМУ

ПРОГРАММА  
МЕРОПРИЯТИЯ



ТЕАТР ЭСТРАДЫ  
«ЯНТАРЬ-ХОЛЛ»  
Г. СВЕТОГОРСК,  
УЛ. ЛЕНИНА, 11

## ФОЙЕ

9.00 РЕГИСТРАЦИЯ УЧАСТНИКОВ  
10.40 ПРИВЕТСТВЕННЫЙ КОФЕ

## ФОЙЕ КОНФЕРЕНЦ- ЗАЛОВ

9.40 ОТКРЫТИЕ ВЫСТАВКИ  
9.50 ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КАЛИНИНГРАДСКОЙ  
ОБЛАСТИ  
10.00 ВЫСТАВКА ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ  
17.00 КАЛИНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

## КОНЦЕРТНЫЙ ЗАЛ

10.00 ПЛЕНАРНАЯ СЕССИЯ  
11.30 "Время экспортировать: почему экспорт  
доступен каждому предпринимателю"  
**ПРИВЕТСТВЕННОЕ СЛОВО:**  
**ПРАВИТЕЛЬСТВО КАЛИНИНГРАДСКОЙ  
ОБЛАСТИ**  
**Выступления:**

- Представитель АО «Российский экспортный центр»;
- Представитель Правительства Калининградской области;
- Представитель Министерства экономического развития Российской Федерации;



- Представители экспортно ориентированного бизнеса Калининградской области из крупного и среднего сегмента: **Дмитрий Христов**, генеральный директор ООО «ЗКЗ»;
- Представитель Фонда развития промышленности;
- Представитель ОАО «Российские железные дороги»;
- Представитель Союза «Калининградская торгово-промышленная палата»;
- Представители генерального спонсора: **Наталья Орлова**, гл. экономист, руководитель центра макроэкономического анализа;
- Представители иностранных делегаций.

## ФОЙЕ КОНЦЕРТНОГО ЗАЛА

**11.30**

### ЭКСПОРТНАЯ ГОСТИНАЯ

**16.30**

Открытая площадка по нетворкингу с ведущими специалистами в области ВЭД. На площадке каждый экспортер сможет получить индивидуальную консультацию у представителя АО «РЭЦ», Центра поддержки экспорта, Ассоциации экспортеров Калининградской области и представителей банков по вопросам экспортной деятельности, узнать об услугах в части мер поддержки экспорта.



11.45 - 14.15



## ПАРАЛЛЕЛЬНЫЕ СЕССИИ

### КОНФЕРЕНЦ- ЗАЛ «АГАТ»

11.45

14.15

#### КОНФЕРЕНЦИЯ "ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТА УСЛУГ"

- **Павел Сивожелезов**, Генеральный директор консалтинговой компании "Второй пилот": экспорт консалтинговых услуг;
  - Стратегия выхода на европейский рынок
  - Особенности работы с европейскими клиентами
  - Расширение спектра услуг под европейских клиентов
- **Кирилл Овчинников**, Художник - первый российский бренд, производящий изделия класса люкс: экспорт услуг текстильной промышленности;
  - О том, как выйти за рубеж со своим брендом.
  - Как создать неповторимый стиль, понятный международному сообществу
  - Как делать презентации коллекций
  - Как работать с личным брендом
- **Ольга Тесленко**, директор дизайн студии «Horeca Solutions»: экспорт услуг дизайна интерьера.
  - Как выбрать свою нишу и заключить контракт с иностранной компанией



- Как стать компанией партнёром международного Бренда
- Ошибки в работе за рубежом
- Экспорт образовательных услуг;
- Представитель АО "Альфа Банк": экспорт IT услуг.

## КОНФЕРЕНЦ- ЗАЛ «ОНИКС 1»

11.45  
14.15

### КРУГЛЫЙ СТОЛ "ЭКСПОРТ: ПЕРВЫЕ ШАГИ"

- **Ольга Ковбасюк**, тренер по межкультурным коммуникациям предпринимательской магистратуры KrausLab: о межкультурной коммуникации для тех, кто планирует выходить на международный рынок;
  - как найти своего зарубежного партнера,
  - как заинтересовать его своим предложением о сотрудничестве,
  - как выстроить первые переговоры, от которых зависит будущее взаимодействия.
  - где и как можно учиться, чтобы стать уверенным и эффективным экспортером, и найти поддержку в сопровождении своего бизнеса на международном рынке.
- **Татьяна Шапошникова**, руководитель выставочных проектов Международного выставочного агентства «KingsBurg Expo»: как подготовиться к участию в конгрессно-выставочном мероприятии;



- **Центр поддержки экспорта Калининградской области:** меры государственной поддержки экспорта;
- **Юлия Зуйкова**, АО «Альфа Банк» / ВЭД консалтинг / Риски / Паспорта и сервис, Opportunity network.
- **Леонид Клюев**, директор центра маркетинговых коммуникаций и конференционного менеджмента Московского государственного лингвистического университета, к.т.н.: лингвистика для бизнеса:
  - услуги бюро переводов МГЛУ, 36 языков;
  - комплекс услуг по аудиовизуальному переводу;
  - корпоративное обучение иностранным языкам;
  - курсы и программы обучения иностранным языкам;
- **Дмитрий Христов**, генеральный директор ООО «ЗКЗ»

## КОНФЕРЕНЦ- ЗАЛ «ОНИКС 2»

11.45  
14.15

### КРУГЛЫЙ СТОЛ "ЛУЧШИЕ ПРАКТИКИ РАБОТЫ ЭКСПОРТЕРОВ НА МЕЖДУНАРОДНЫХ РЫНКАХ"

- **Феликс Лапин**, Президент Союза «Калининградская торгово-промышленная палата»;
- **Представитель польской компании**, тема: Как экспортировать в Европу;



- **Представитель мебельной отрасли Калининградской области** – тема: «Особенности экспорта на рынки Европейского союза» (на согласовании);
- **Дмитрий Сивков**, Президент Ассоциации экспортеров Калининградской области «АЭКС», Директор ООО «Калининградский мотозавод»: «Особенности выхода на рынки США, Канады, Европы и Японии. Позиционирование продукта, маркетинг и продвижение»;
- **Леонид Степанюк**, вице-президент ООО «ДСВ Транспорт»: «Логистика в экспортной деятельности - на что обращать внимание при экспорте»;
- Представитель компании, осуществляющей таможенное сопровождение: «Таможенные режимы, практические аспекты их применения»;
- **Александр Пряхин**, Руководитель ОП АО «Российский экспортный центр» в г. Калининграде;
- Представитель АО «Российский экспортный центр», тема на согласовании;
- **Смирнов Евгений**, АО «Альфа Банк» / Хеджирование / Риски / Конвертация / Кредитование, продукты РЭЦ совместные с Альфа-Банком / Примеры кейсов



## КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛ

11.45

14.15

### «АГАТ

### ПРЕМИУМ»

## ЗАСЕДАНИЕ РОССИЙСКО-ЛАТВИЙСКОГО ДЕЛОВОГО СОВЕТА

(ЗАКРЫТОЕ МЕРОПРИЯТИЕ, ВХОД ПО  
СПИСКАМ)

- Обсуждение вопросов взаимодействия в контексте развития делового сотрудничества

Участники:

- ТПП РФ и Латвии;
- Представители бизнес сообществ РФ и Латвии.

## ЗАЛ «БАРРЕ»

11.45

14.15

## МАСТЕР-КЛАСС

«АКСЕЛЕРАТОР ПО ТУРИЗМУ КАК  
СПОСОБ ВЫХОДА НА НОВЫЕ РЫНКИ.  
КЕЙСЫ ПО АДАПТАЦИИ ТУРПРОДУКТОВ  
ПОД ЗАПРОСЫ ИНТУРИСТОВ»

- **Дарья Шамрай**, руководитель проекта по поддержке экспорта туристических услуг АО «Российский экспортный центр»;
- **Наталия Белякова**, директор по маркетингу Domina Russia, партнер Центра территориального маркетинга;
- **Майя Ломидзе**, исполнительный директор Ассоциации туроператоров России:

- О ходе реализации акселератора АО «РЭЦ» для туроператоров по въезду Калининградской области;

- Адаптация турпродуктов и сервисов для зарубежного рынка: проектирование потребительского опыта;





- Новые для Калининградской области рынки: как выходить и что учесть.

## КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛ «МАЛАХИТ»

11.45

14.15

### МАСТЕР-КЛАСС

#### "ОСОБЕННОСТИ ЭКСПОРТА В КНР"

**Модератор: Владимир Машков,** председатель Совета Калининградского областного союза потребительских обществ (Облпотребсоюза)

- **Юлия Ханталиня,** эксперт в области международной торговли, руководитель Экспортного агентства «Свои люди» :

- Как понять, что Вы готовы экспортировать в Китай?;
- Способы поиска покупателей в Китае;
- Особенности ведения деловых переговоров с китайскими партнерами;
- Какие ошибки допускаются при выходе на китайский рынок и как их избежать?;
- 10 способов удивить и удержать китайского партнера;
- Как продавать в Китай с помощью торговых онлайн-площадок?;
- Советы по охране интеллектуальной собственности в КНР;
- Как заключить контракт на выгодных условиях;
- Формы оплаты по экспортным контрактам;
- «Фишки» успешного покорения китайского рынка;
- Личные кейсы.



- **Валерий Кайгородов**, CEO China SMM, Руководитель Центра подготовки и защиты экспортеров Российской части Российско-Китайской палаты по содействию торговле машинно-технической и инновационной продукцией: «Старт продаж в Китае: продажи или маркетинг, что первично, а что вторично».
- Определение спроса на товары среди китайских потребителей;
- Определение региональности продаж, ценообразование, подготовка инфраструктуры (логистика, хранение, доставка);
- Каналы продаж и продвижения. Ритейл, HoReCa, онлайн\$
- **Максим Спасский**, председатель «Дома Российско-Китайской Дружбы»;
- **Александр Ревтюк**, практические кейсы компании «DEWLACATES», (таможенное законодательство и т.д.)

## КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛ «ЯНТАРНЫЙ»

11.45

14.15

### СЕМИНАР

**"E-COMMERCE: КАНАЛЫ ПРОДАЖ ЗА РУБЕЖОМ; ЛОГИСТИКА; ФИНАНСЫ; ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ".**

- **Михаил Приходько**. Мировые тренды в электронной коммерции, которые можно реализовать в РФ:
- мировые тренды в электронной коммерции;



- почему стоит думать про выход за рубеж;
- личный опыт, ошибки;
- варианты экспорта: экономика, плюсы и минусы.
- **Михаил Спицин.** Как продавать товары на Amazon в Европе.  
Экономика и опыт:
  - варианты выхода;
  - сколько можно зарабатывать и сколько времени потребуется, чтобы получить первую прибыль;
  - какие типы продуктов подходят для электронной коммерции;
  - организация логистики/таможня;
  - как организовать получение оплаты.
- **Представитель АО «Российский экспортный центр».** Субсидии и помощь экспортёрам от государства; как экспортировать товар, какие препятствия могут быть на пути, чем РЭЦ может помочь онлайн-экспортёру.
- **Илья Абуд,** , руководитель дирекции развития цифровых бизнес-платформ Управления электронной коммерции и продвижения цифровой экосистемы Департамента корпоративного цифрового бизнеса Банка ВТБ (ПАО): особенности работы на B2B-экспортных площадках:
  - Экспортный каталог Калининградской области;
  - Экспортный акселератор по методологии РЭЦ для МСБ;



- Возможности платформы ВТБ бизнес-Коннект для МСБ;

- **Дина Меркулова, Тимур**

**Хамидуллин**, представители

Международного отдела АО «Альфа Банк»: транзакционный бизнес, комплаенс;

- **Дина Меркулова**, Представитель АО «Альфа Банк» по работе с РЭЦ / Инструменты (аккредитивы, гарантии возврата НДС, би-валютные кредиты).

14.15 - 15.00

ОБЕД

## КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛ «ЯНТАРНЫЙ»

15.10

17.10

### БИЗНЕС-ДИАЛОГ

- **ПО ТУ СТОРОНУ ЭКСПОРТА: ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ КАЛИНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ И РОССИИ;**
- **ОПЫТ ЛОКАЛИЗАЦИИ ИНОСТРАННЫХ ПРОИЗВОДСТВ В РОССИИ С ЦЕЛЬЮ СОЗДАНИЯ ПРОДУКЦИИ НА ЭКСПОРТ.**

#### Участники диалога:

- **Стефано Влахович**, Президент ГК ООО «Продукты питания», президент Ассоциации иностранных инвесторов в Калининградской области;
- **Представители иностранных делегаций** из Литвы, Норвегии, Кореи, Польши, Эстонии, Казахстана, Белоруссии, Германии, Бельгии и Нидерландов;



- **Павел Мамонтов**, Представитель Министерства иностранных дел РФ в г. Калининграде;
- **Алла Иванова**, Министр-руководитель Агентства по международным и межрегиональным связям Калининградской области;
- **Андрей Толмачев**, Генеральный директор АО «Корпорация развития Калининградской области»;
- **Дмитрий Сивков**, Президент Ассоциация экспортеров Калининградской области "АЭКС";
- **Александр Иванов**, президент Ассоциации "Балтийский деловой Клуб", генеральный директор ООО "Агрофабрика "Натурово";
- **Наталья Орлова**, представитель АО «Альфа Банк»: экономика / экспорт / PR

## КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛ «АГАТ ПРЕМИУМ»

### 15.10 ЗАСЕДАНИЕ РОССИЙСКО-ЛАТВИЙСКОГО 17.10 ДЕЛОВОГО СОВЕТА (ЗАКРЫТОЕ МЕРОПРИЯТИЕ, ВХОД ПО СПИСКАМ)

- Обсуждение вопросов взаимодействия в контексте развития делового сотрудничества

Участники:

- ТПП РФ и Латвии;
- Представители бизнес сообществ РФ и Латвии.



# КОНЦЕРТНЫЙ ЗАЛ

15.10

18.00

## ВЫСТУПЛЕНИЕ ХЕДЛАЙНЕРОВ ФОРУМА

- **Игорь Манн**, маркетолог №1 в России, спикер, автор, издатель.
- **Дмитрий Юрков**, генеральный директор агентства Synergy Digital, директор по маркетингу Университета «Синергия»;
- **Герман Гаврилов**, основатель и генеральный директор сервиса бизнес-аналитики Roistat;
- **Ольга Грищенко**, двукратный чемпион России по управленческой борьбе, основатель компании по разработке бизнес-игр F5GAME.RU, автор обучающего online-проекта «Гений переговоров онлайн», профессиональный коуч;
- **Антон Руданов**, эксперт по лидерству и мотивации, руководитель и хедлайнер мотивационного проекта для мужчин "Спарта", соучредитель благотворительного проекта "Я расту со спортом".